



Formazione tecnica on line per l'internazionalizzazione

Corso in Commercio Estero 2026 – ON LINE

PROGRAMMI CORSO AVANZATO

1. CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE - CORSO AVANZATO

Lunedì 5 ottobre 2026 – h. 14.00/18.00

Mercoledì 7 ottobre 2026 – h. 09:00/13:00

Avv. Giuseppina Po - Studio Legale Po

- Breve riassunto del corso di primo livello
- Agenti e distributori all'estero: la disciplina contrattuale e la gestione pratica
- La negoziazione dei contratti commerciali all'estero
- Approfondimenti: le varie clausole tipiche del contratto di agenzia e del contratto di distribuzione
- La figura del broker/procacciatore
- La garanzia sul prodotto e il reclamo
- La gestione del contenzioso all'estero
- La costituzione di società all'estero
- La protezione della proprietà intellettuale nei vari paesi
- Il contratto internazionale. Le altre clausole tipiche e necessarie (nel "B2B")
- La vendita on-line (B2B e B2C)
- Clausole contrattuali per settori specifici
- Problematiche di carattere generale nelle aree geografiche di maggior interesse
- Analisi di modelli di contratto internazionale
- Casi pratici

2. ADEMPIMENTI DOGANALI - CORSO AVANZATO

Lunedì 12 ottobre 2026 – h. 14.00/18.00

Mercoledì 14 ottobre 2026 – h. 09:00/13:00

Dr. Daniele Paolini - SCS Venturini srl

- Regimi Doganali
- Triangolazioni
- Compliance AEO
- Casi pratici di classifica Doganale
- Analisi delle Note Esplicative
- Tracciabilità dell'origine preferenziale

3. INCOTERMS 2020® E TRASPORTI INTERNAZIONALI - CORSO AVANZATO

Lunedì 19 ottobre 2026 - h. 14.00/18.00

Mercoledì 21 ottobre 2026 - h. 09:00/13:00

Dr. Daniele Paolini - SCS Venturini srl

- Analisi comparata degli Incoterms:
 - EXW vs FCA
 - Criticità doganali all'export
 - Responsabilità di sdoganamento
 - CPT vs CIP
 - Assicurazione e massimali
 - DAP vs DPU vs DDP

- Rischi fiscali e doganali
- IVA estera e rappresentanza
- FOB vs CIF vs CFR
 - Uso corretto nel trasporto marittimo
 - Errori di applicazione nel containerizzato
- Contratto di trasporto internazionale, differenze tra:
 - Vettore
 - Spedizioniere
 - NVOCC
- Tipologie di contratto:
 - Diretto
 - Multimodale
- Documenti di trasporto:
 - B/L, AWB, CMR

5. FISCALITA' INTERNAZIONALE – CORSO AVANZATO

Lunedì 26 ottobre 2026 – h. 14.00/18.00

Mercoledì 28 ottobre 2026 – h. 09:00/13:00

Avv. Fausto Capello - Studio Legale Capello

- Cessioni beni: operazioni assimilate ed esclusioni
- Cessioni di beni facilitate dalle interfacce elettroniche
- Operazioni composite e miste
- Operazioni permutative e in garanzia
- Prestazioni di servizi e buoni-corrispettivo
- Operazioni triangolari e a catena
- Operazioni intra-UE e prova di consegna
- Esportazioni e prova di consegna
- Operazioni con la Repubblica di San Marino
- Operazioni con lo Stato della Città del Vaticano
- Riflessi doganali in ambito IVA
- Operazioni esenti e impatto sul diritto di detrazione
- Aliquote IVA e importanza della classificazione tariffaria
- Note di debito e di credito e plafond
- Diritto di detrazione e rimborso
- Base imponibile e transfer price
- Commercio elettronico
- Gruppo IVA e liquidazione dell'IVA di gruppo
- Casi pratici
- Domande e risposte

5. PAGAMENTI INTERNAZIONALI – CORSO AVANZATO

Lunedì 2 novembre 2026 – h. 14.00/18.00

Mercoledì 4 novembre 2026 – h. 09:00/13:00

Dr. Domenico del Sorbo - Studio Del Sorbo srl

- Le Payment Conditions in un International Sale Contract
 - Come strutturare correttamente le clausole di pagamento nei contratti di vendita con l'estero.
- Strumenti di pagamento tradizionali
 - Assegno e cambiale (chéque, Promissory Note, Bill of Exchange).
 - Open Account
 - Open Account assistito da Demand Guarantee o Standby Letter of Credit
 - Pagamento anticipato e relative garanzie (Advance Payment Guarantee)
- Incassi documentari (Documentary Collection)
 - D/P: Documents against Payment vs D/A: Documents against Acceptance

- Documentary Collection e le opzioni di finanziamento collegate (Financing Facilities).
- Lettera di Credito (Letter of Credit)
 - Definizione, caratteristiche, soggetti coinvolti, operatività e normativa di riferimento
 - Settlement Options: by payment, by deferred payment, by acceptance, by negotiation
 - La conferma di una Lettera di Credito
 - Payment Guarantee o Standby Letter of Credit?
 - Differenze operative, casi d'uso e best practices.
 - Analisi di casi pratici ed esercitazioni
 - Simulazioni di scenari reali per mettere subito in pratica le conoscenze acquisite.
 - Q&A Session e spazio finale per approfondimenti, domande e confronto diretto con il docente