



Formazione tecnica on line per l'internazionalizzazione

Corso per Operatori in Commercio Estero 2023 – livello base e avanzato – ON LINE

PROGRAMMI CORSO BASE

1. CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE - CORSO BASE

Martedì 28 e giovedì 30 marzo 2023 – h. 09.00/13.00

Avv. ALESSANDRO ALBICINI - avvocato cassazionista, consulente contrattualistica internazionale

PROGRAMMA

Cosa è importante conoscere in una relazione commerciale internazionale

- La nozione di contratto internazionale;
- Le fonti del diritto commerciale internazionale;
- Gli elementi distintivi di un contratto internazionale rispetto a un “contratto domestico” tra parti italiane;
- Gli accorgimenti contrattuali da adottare quando si negozia con una controparte straniera;
- Tecniche di negoziazione del contratto internazionale: differenza tra sistemi giuridici di civil law e common law,
- Le regole di diritto applicabili a un contratto internazionale;
- Criteri da seguire per risolvere le controversie insorte tra le parti in un contesto internazionale;
- La scelta del foro competente e altri metodi di risoluzione delle controversie;
- I principi Unidroit;
- La clausola della legge applicabile;
- Clausole ricorrenti nei contratti internazionali (clausole penali, patti di limitazione di responsabilità ,boilerplate clauses);
- Clausole di risoluzione anticipata e i meccanismi di interruzione del rapporto contrattuale;
- Clausole di hardship e forza maggiore;
- La lingua e il testo autentico del contratto.

Vademecum contrattuale dell’azienda che esporta: i contratti che “servono” all’azienda italiana per vendere all’estero

- La gestione del rapporto contrattuale con una controparte straniera: criticità e opportunità;
- I riflessi operativi sul contratto derivanti dall’applicazione della Convenzione di Vienna sulla vendita internazionale di merci;
- Principali clausole della compravendita internazionale;
- La formalizzazione del contratto;
- Le condizioni generali di vendita con un compratore straniero;
- I principali obblighi del venditore e del compratore;
- Le cautele contrattuali a favore dell’esportatore italiano;
- Come impostare la clausola di garanzia a favore del venditore;
- Responsabilità per prodotto difettoso;
- Cenni sulla fornitura di impianti “chiavi in mano” e sull’appalto internazionale;
- Panorama dei contratti con intermediari commerciali stranieri : concessionari, agenti , procacciatori;
- L’organizzazione di una rete commerciale all’estero tramite agenti e concessionari;
- Le esclusive contrattuali con intermediari stranieri nel commercio internazionale;
- Il pagamento di indennità di fine rapporto alla chiusura della relazione commerciale,
- Come regolamentare la composizione del contenzioso;
- La scelta della legge applicabile al contratto.

2. ADEMPIMENTI DOGANALI - CORSO BASE

Lunedì 3 e mercoledì 5 aprile 2023 – h. 09.00/13.00

D.ssa LAURA CORADESCHI - Consulente Aziendale per lo Sviluppo Internazionale

PROGRAMMA

- Le fonti del diritto doganale: le normative attualmente applicabili;
- L’Agenzia delle Dogane: organizzazione, attività e poteri;
- I diversi ruoli professionali nella gestione delle operazioni doganali: doganalista, spedizioniere, vettore;
- Il dazio e gli altri tributi doganali;
- La corretta classificazione delle merci;
- L’operazione doganale di sdoganamento delle merci;
- La consapevolezza della corretta successione delle fasi di sdoganamento delle merci; nell’introduzione o nell’uscita delle merci verso/da l’UE;
- I documenti fiscali e doganali per le operazioni di esportazione e di importazione;
- I documenti di trasporto internazionale delle merci
- La gestione del rischio merce: mancato ricevimento merce, merce non conforme, sospensione/revoca commessa e mancato ritiro della merce;
- Gli Incoterms 2020;
- La corretta applicazione dei termini di resa internazionali, EXW e FCA;
- Domande e risposte.

3. TRASPORTI INTERNAZIONALI - CORSO BASE

Lunedì 17 e mercoledì 19 aprile 2023 – h. 09.00/13.00

MICHELA ORLANDO - Doganalista, Raccomandatario Marittimo

PROGRAMMA

- Contratto di Spedizione e associazioni di categoria (FEDESPEDI e FIATA);
- Operatori logistici e criteri di scelta del partner logistico;
- Contratto di Trasporto;
- Unità di carico, imballaggio, marcatura, modalità di movimentazione colli;
- Il container;
- Caratteristiche e funzioni comuni dei documenti di trasporto;
- Costo del trasporto e costi accessori al trasporto;
- Trasporto su ruota: Lettera di vettura camionistica;
- Convenzione TIR;
- Trasporto internazionale via mare: Polizza di Carico;
- Trasporto internazionale via aerea: Lettera di vettura aerea;
- Trasporto internazionale via ferrovia: Lettera di vettura ferroviaria;
- Trasporto di merci pericolose;
- Natura, funzione e ambito di applicazione degli Incoterms®;
- Lingua, struttura, e organizzazione dell’edizione 2020;
- Note esplicative delle regole;
- Lista degli obblighi delle parti;
- Il concetto di “consegna” delle merci;
- Divisione in classi;
- Criteri di scelta dell’Incoterms® nel contratto di vendita;
- Regola EXW – Regole F;
- Particolarità delle regole C;
- Regole D;
- Trasporto marittimo o acque interne: regole specifiche;
- Obbligo di assicurazione sulle merci trasportate;
- Domande e risposte.

5. FISCALITA' INTERNAZIONALE – CORSO BASE

Martedì 9 e giovedì 11 maggio 2023 – h. 09.00/13.00

Prof. Avv. MARCELLO POGGIOLI - Professore associato di diritto tributario nell'Università degli studi di Padova, Avvocato e Dottore commercialista

Avv. TOMMASO ROTELLA - Certified Franchise Executive Program, Franchise Council of Australia, Master in Transfer Pricing – IPSOA -Milano, Master in International Taxation - IPSOA Milano, Master IVA dogane negli scambi internazionali – il Sole24ore Business School

Dott. Comm. MARIAVITTORIA CACACE - Ph.D. Business & Law (Università degli studi di Brescia)

PROGRAMMA

- Il concetto di territorialità ai fini delle imposte dirette e dell'IVA;
- I concetti di fonte e di residenza (imposte dirette);
- Territorialità dell'Iva (art. 7 e seguenti Dpr 633/72);
- le operazioni di acquisto intra-UE;
- le cessioni all'esportazione IVA;
- Le importazioni;
- Gli obblighi di fatturazione e di dichiarazione fiscale in caso di fattispecie a rilevanza internazionale;
- Le principali misure di contrasto all'evasione e all'elusione fiscale;
- Domande e risposte.

5. PAGAMENTI INTERNAZIONALI – CORSO BASE

Martedì 16 e giovedì 18 maggio 2023 – h. 09.00/13.00

Dr. DOMENICO DEL SORBO - LIBF Qualified Trade Finance Specialist

PROGRAMMA

I pagamenti internazionali: settlement, risk mitigation o financing?

- Le Payment Conditions in un International Sale Contract;
- L'assegno e la cambiale (chéque – Promissory Note – Bill of Exchange);
- Il pagamento in Open Account;
- Open account assistito da demand guarantee o standby letter of credit;
- Pagamento anticipato assistito da advance payment guarantee;
- L'incasso documentario (Documentary Collection):
 - D/P: Documents against Payment
 - D/A: Documents against Acceptance
 - Documentary Collection: Le Financing Facilities
- La Lettera di Credito:
 - La Lettera di Credito: definizione, caratteristiche, struttura, funzionamento, soggetti, operatività, normativa di riferimento
 - Le settlement options: by payment, by deferred payment, by acceptance, by negotiation
 - La conferma di una lettera di credito
- Payment Guarantee o Standby Letter of Credit?
- Analisi Casi pratici ed Esercitazioni;
- Q&A Session.