



Il nuovo e particolare contesto indotto dalla pandemia anche nel rapporto tra imprese e clienti impone un cambiamento nella preparazione e nelle azioni da intraprendere per fare in modo che la trattativa commerciale risulti efficace.

Su questo tema la Camera di Commercio propone:

## Webinar

# **EVOLUZIONE DELLE STRATEGIE DI VENDITA NEL CONTESTO POST PANDEMICO**

Nuove sfide e opportunità della trattativa commerciale, anche a distanza

***Giovedì 23 settembre 2021, dalle 9.00 alle 13.00***

[consulta il programma dettagliato](#)

Docente: dott. Alessandro Fumo

### **Destinatari del percorso formativo:**

Titolari d'azienda, responsabili commerciali, export manager, venditori, agenti di commercio

### **Note organizzative**

La partecipazione è gratuita (max 80 persone)

**[Iscriviti entro martedì 21 settembre 2021](#)**

Agli iscritti verranno inviate le informazioni e l'invito per la partecipazione all'incontro, che si terrà su piattaforma ZOOM.

Per informazioni

**Camera di Commercio di Treviso - Belluno**

**Servizio Intraprendo**

tel. 0422/595269-319

e-mail: [servizi.impresa@tb.camcom.it](mailto:servizi.impresa@tb.camcom.it)