



## **ALBANIA E KOSOVO: PROSPETTIVE E STRUMENTI A SUPPORTO DEL BUSINESS**

*Treviso, 7 dicembre 2016*



# Il Gruppo SACE

## COMPANY PROFILE

SACE, l'Export Credit Agency italiana, promuove l'export e gli investimenti italiani all'estero, supportando l'internazionalizzazione delle aziende e i progetti di interesse strategico per il paese.

SACE assiste i suoi 25.000 clienti in oltre 180 paesi, garantendo flussi di cassa più stabili e trasformando i rischi di insolvenza in opportunità di sviluppo.



Export Credit, Project & Structured Finance, protezione degli investimenti, garanzie finanziarie e cauzioni. «Entry point» per banche e imprese coinvolte in attività di export e internazionalizzazione



Assicurazione del credito a breve termine, cauzioni e rischi della costruzione



Acquisizione informazioni commerciali, gestione istruttoria e recupero crediti

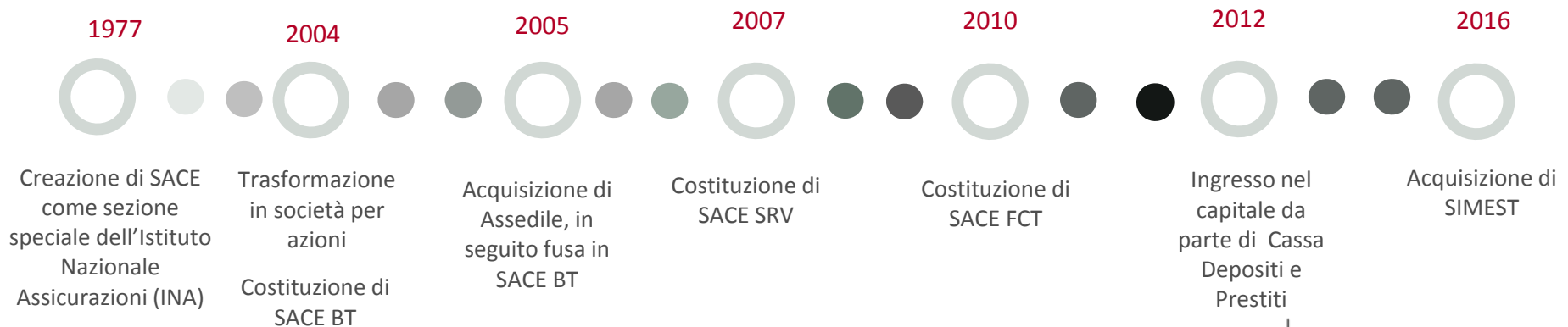


Servizi di factoring e smobilizzo dei crediti verso la Pubblica Amministrazione

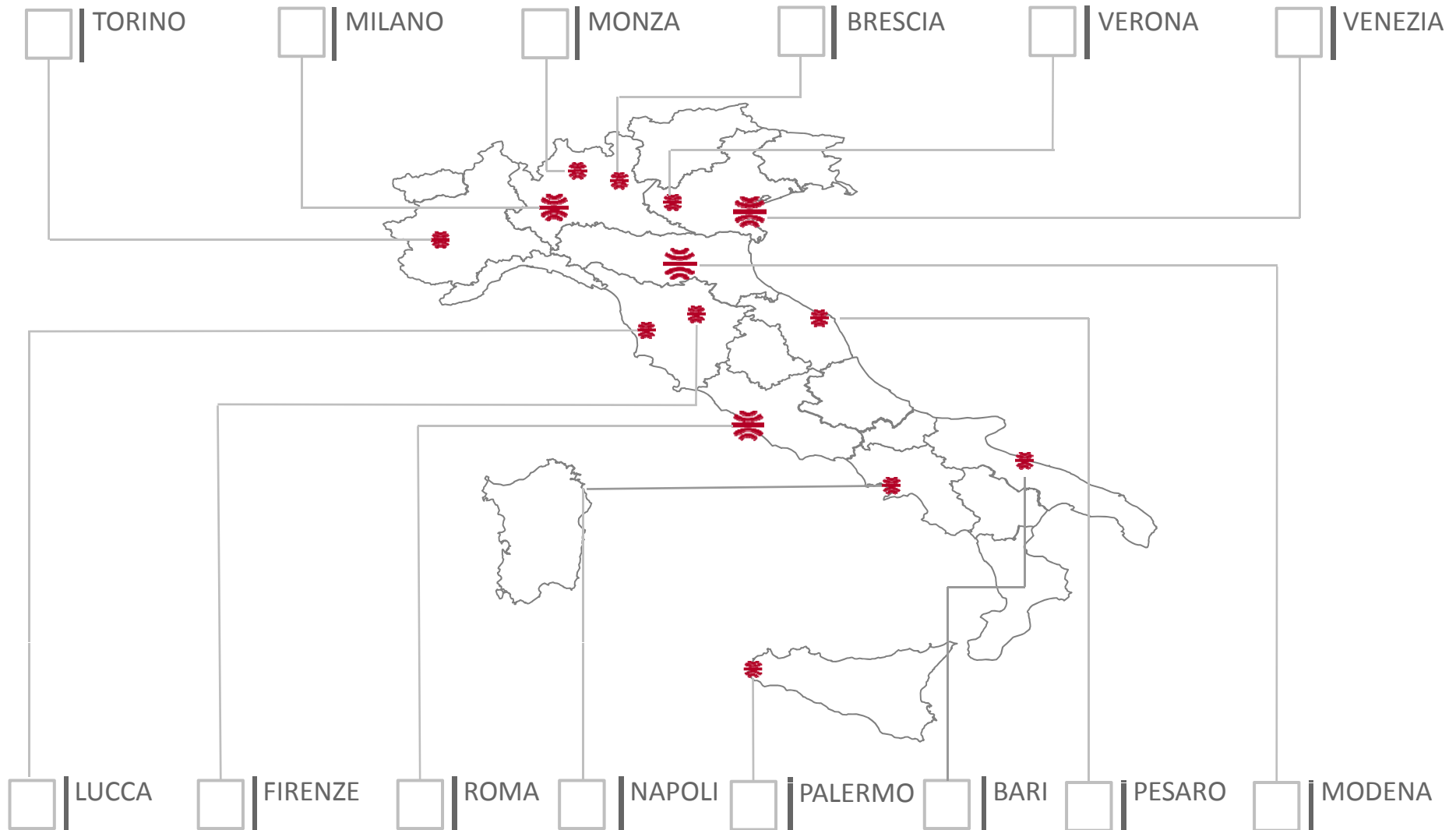


Partecipazione all'equity in controllate estere di imprese italiane e finanziamenti agevolati per lo sviluppo internazionale

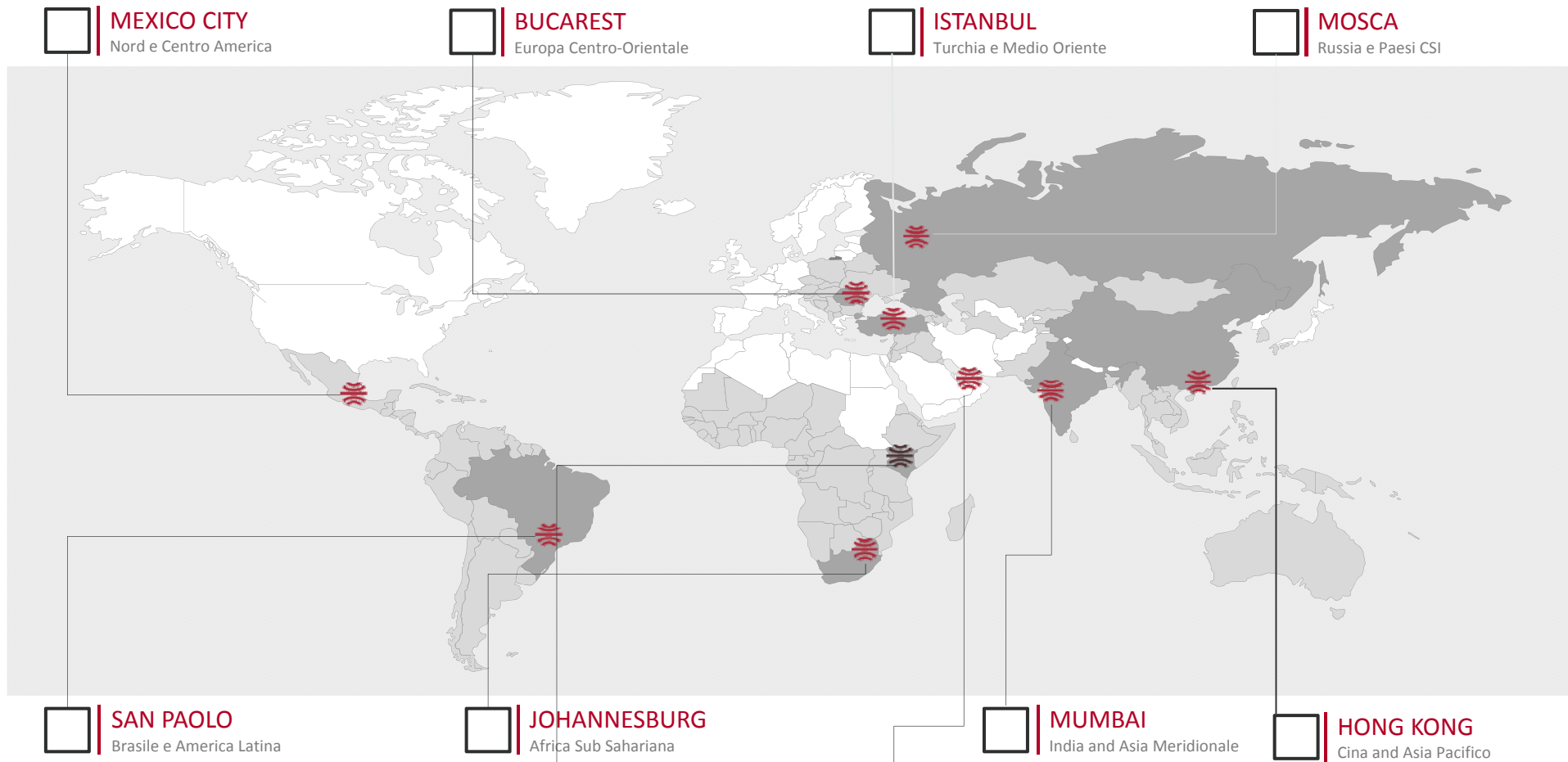
## STORIA



# Rete Domestica



# Rete Internazionalizzazione

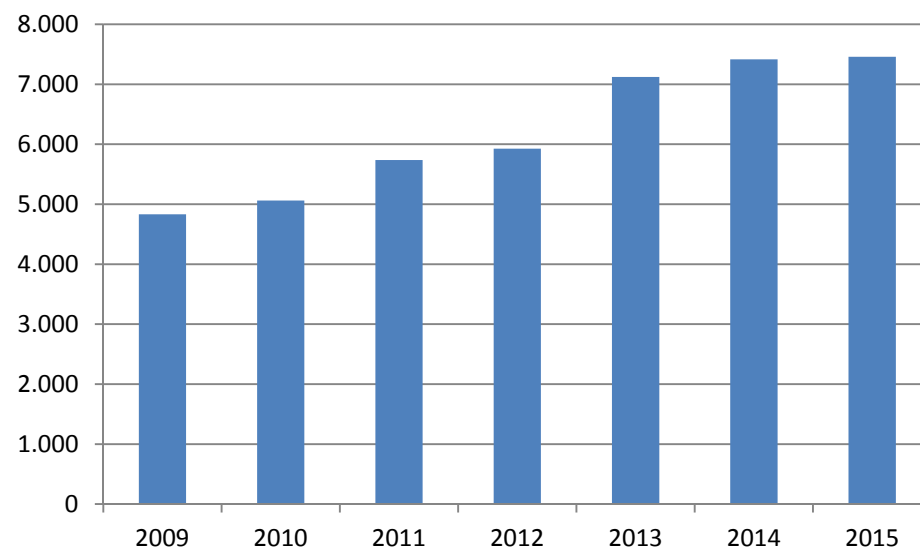


## L'area balcanica

---

- Dati i volumi di interscambio commerciale e di investimenti, dal punto di vista economico, l'Italia è fortemente radicata nella regione dei Balcani occidentali.
- L'Italia rappresenta il primo partner commerciale di Serbia, Croazia e Albania, ed è primo importatore per il Kosovo.

**Intercambio commerciale Italia - Balcani occidentali**  
(dati in mln di Euro)



Fonte: Ministero dello Sviluppo Economico

# Albania: Info SACE

**Popolazione:** 2,9 milioni

**PIL Nominale (mld USD):** 32,7

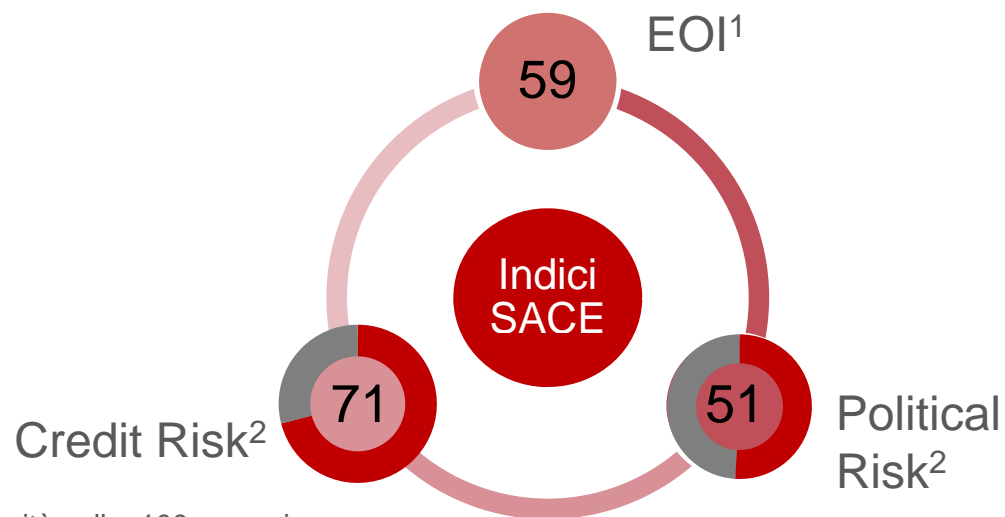
**Export Opportunity Index:** 59/100

**Tasso di crescita dell'export italiano (2015)** 1,8%



## Principali indicatori

Policy SACE	Sovrano: senza condizioni Corporate: senza condizioni Bancario: senza condizioni
Categoria OCSE	6
Rating S&P's	B+
Volturabilità Polizze SACE	Si

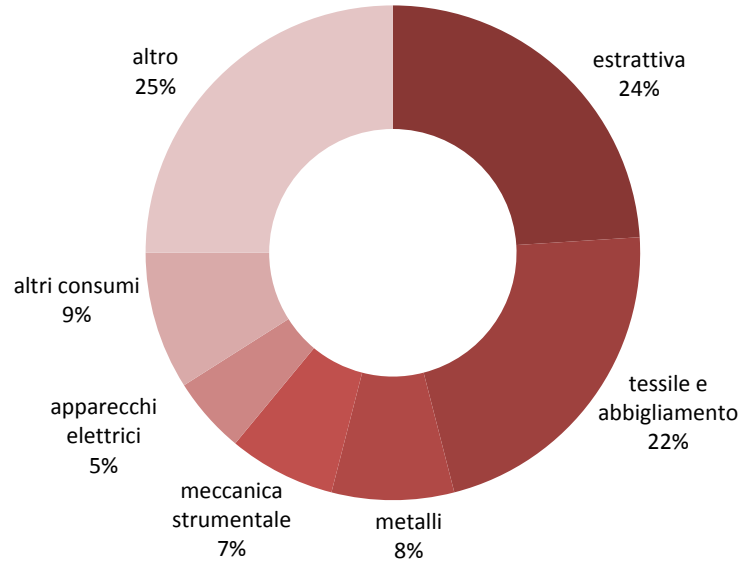


(1) SACE Export Opportunity Index; Indice 0-100; 0= opportunità nulla; 100= massima

(2) Indice 0-100; 0= rischio nullo; 100= massimo

# Albania: interscambio e presenza Italiana

Export Italia (mln €)	Quote di mercato				
1,3 mld		29,8%	1,6%	6,0%	1,7%



**Interscambio commerciale.** Nel 2015, l'Albania è stata il secondo Paese di destinazione dell'export italiano nell'area balcanica occidentale. L'Italia è il primo partner commerciale e fornitore dell'Albania, nonché il primo investitore straniero (per numero di aziende italiane e valore degli investimenti). Tra i settori prevalenti vi sono quello estrattivo e manifatturiero (tessile in particolare).

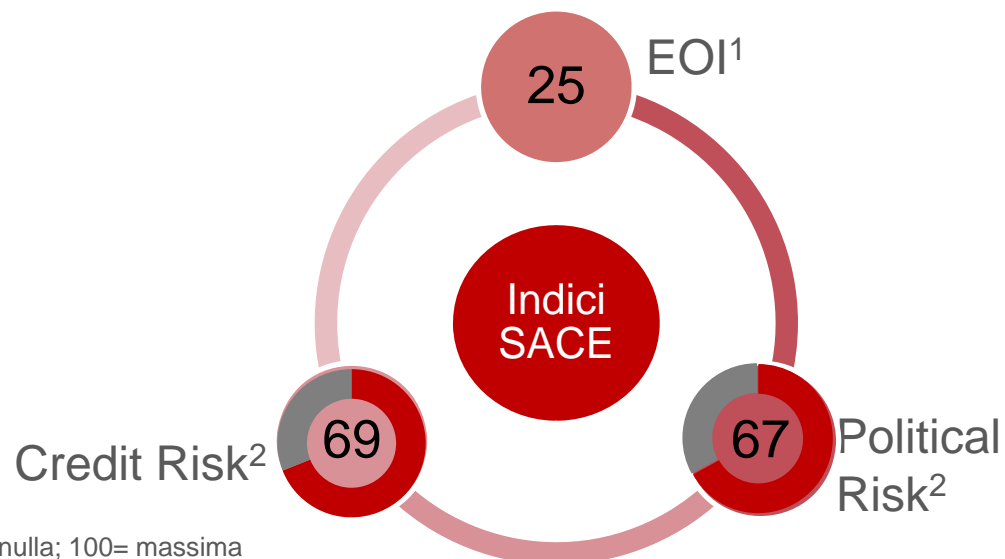
# Kosovo: Info SACE

**Popolazione:** 2,2 mln  
**PIL Nominale (mld USD):** 5,7  
**Export Opportunity Index:** 25/100  
**Tasse di crescita dell'export italiano (2015)** 11,7%





## Principali indicatori

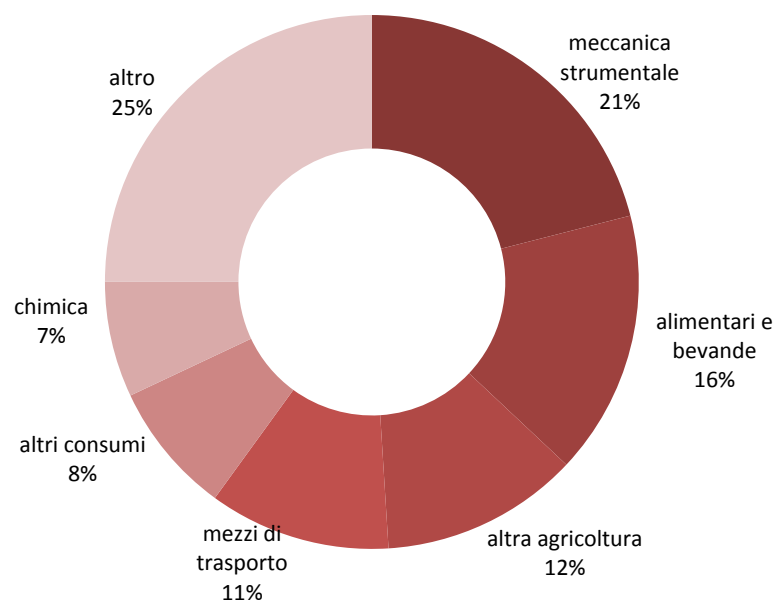
<b>Policy SACE</b>	<b>Sovrano: senza condizioni Corporate: senza condizioni Bancario: senza condizioni</b>
Categoria OCSE	7
Rating S&P's	-
Volturabilità Polizze SACE	No



(1) SACE Export Opportunity Index; Indice 0-100; 0= opportunità nulla; 100= massima  
 (2) Indice 0-100; 0= rischio nullo; 100= massimo

# Kosovo: interscambio e presenza Italiana

Export Italia (mln €)	Quote di mercato				
80,3 mln		-	-	-	-



**Interscambio commerciale.** Recentemente, l'interscambio commerciale tra Italia e Kosovo ha registrato un notevole aumento. I saldi commerciali sono a favore dell'Italia: la normativa fiscale molto favorevole ha portato diverse imprese italiane a rivolgersi al Kosovo come mercato di esportazione, ma anche come meta di investimenti produttivi.

Tra i settori prevalenti: quello energetico (grazie alla costruzione della nuova termocentrale Kosova C) e delle costruzioni (autostrade in particolare)

# Come supportiamo le imprese

## OTTENERE RISORSE FINANZIARIE AGGIUNTIVE

- Vuoi diversificare le fonti disponibili per migliorare cashflow e finanziare i tuoi investimenti?
- Con il **Trade Finance** puoi trasformare in liquidità i tuoi crediti.
- Con le **Garanzie Finanziarie** accedi più agevolmente al credito.

## INVESTIRE ALL'ESTERO SENZA RISCHI

- Vuoi investire in un Paese a rischio?
- La **Political Risk Insurance** ti consente di accrescere il tuo business all'estero proteggendo i tuoi investimenti in Paesi ad alto rischio.

## ESPORTARE IN SICUREZZA

- Vuoi assicurare le tue vendite all'estero?
- Il **credito all'esportazione** ti consente di esportare offrendo condizioni di pagamento vantaggiose, coprendoti allo stesso tempo dal rischio di mancato incasso.





# Agevolare l'accesso al credito

Offriamo alle imprese italiane garanzie sui finanziamenti destinati a supportare **investimenti per l'internazionalizzazione (joint-venture, accordi distributivi, start up, M&A)** o il **capitale circolante** per approntare commesse export.

Abbiamo prodotti appositamente pensati per le esigenze delle PMI, quali le garanzie su finanziamenti per attività connesse alla crescita sui mercati internazionali erogati nell'ambito di accordi quadro con i principali intermediari finanziari



## I VANTAGGI

### Per la tua impresa

- Accesso a finanziamenti chirografari sia a breve che a medio lungo termine
- Ampliamento delle linee di fido disponibili presso il sistema bancario

### Per la banca finanziatrice

- Condivisione del rischio di credito con SACE, che copre la banca, per la quota garantita, dal rischio di mancato rimborso del capitale e dal pagamento degli interessi
- Ponderazione zero della garanzia nel calcolo dei coefficienti patrimoniali



## Attività finanziabili in Italia e all'estero

- a. Costi di impianto ed ampliamento
- b. **Costi promozionali e pubblicitari**
- c. Costi di ricerca e sviluppo capitalizzati in bilancio
- d. **Diritti di brevetto industriale e diritti per utilizzo delle opere dell'ingegno**
- e. Spese per tutelare il "*Made in Italy*" (marchi, brevetti, applicazione denominazione origine controllata)
- f. **Concessioni, licenze, marchi e diritti simili**
- g. Acquisto o ristrutturazione di beni immobili (anche ad uso ufficio)
- h. **Costi relativi all'acquisto di terreni**
- i. Acquisto, riqualificazione o rinnovo degli impianti e macchinari
- j. **Acquisto o rinnovo di attrezzature industriali e commerciali**
- k. Spese per partecipare a fiere internazionali tenute in Italia
- l. **Spese per partecipare a fiere e mostre all'estero**
- m. Spese per acquisire partecipazioni non finanziarie in imprese estere
- n. **Spese relative a consulenze specialistiche per la predisposizione di accordi di cooperazione e Joint Venture con imprese estere (valutazione fiscale, legale, finanziaria, progettazione ed engineering)**
- o. Spese relative all'approntamento di beni e/o servizi o l'esecuzione di lavori commissionati da committenti esteri (capitale circolante\*)

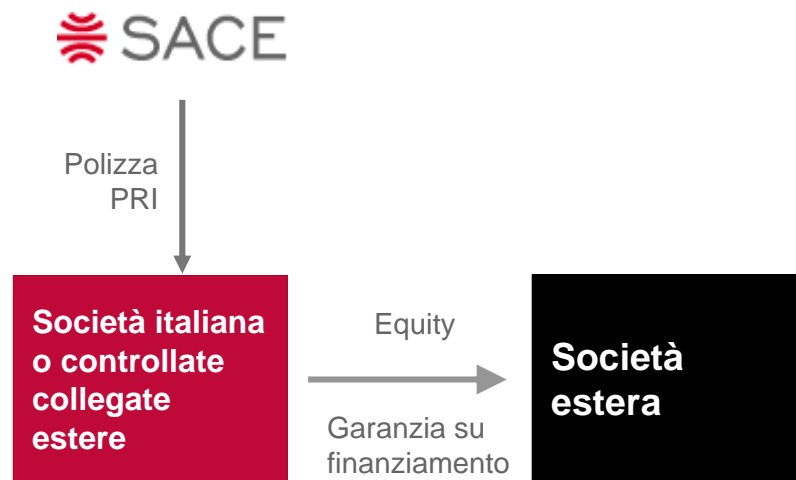
\* Il mutuo non potrà essere utilizzato per l'approntamento di contratti di fornitura all'estero che risultino già presenti nel portafoglio dell'impresa beneficiaria alla data di erogazione del finanziamento. La quota di mutuo destinata al finanziamento non potrà eccedere il 20% del totale dell'importo mutuato.



# Investire all'estero senza rischi

## Coprire i propri investimenti e utili dai rischi di natura politica

I paesi più promettenti sono spesso i anche più rischiosi: per questo garantiamo la copertura dei tuoi investimenti contro la perdita o il mancato rimpatrio del capitale e dei profitti per effetto di **eventi di natura politica** (guerra, disordini civili, restrizioni valutarie, esproprio).



### I VANTAGGI

#### Per la tua impresa

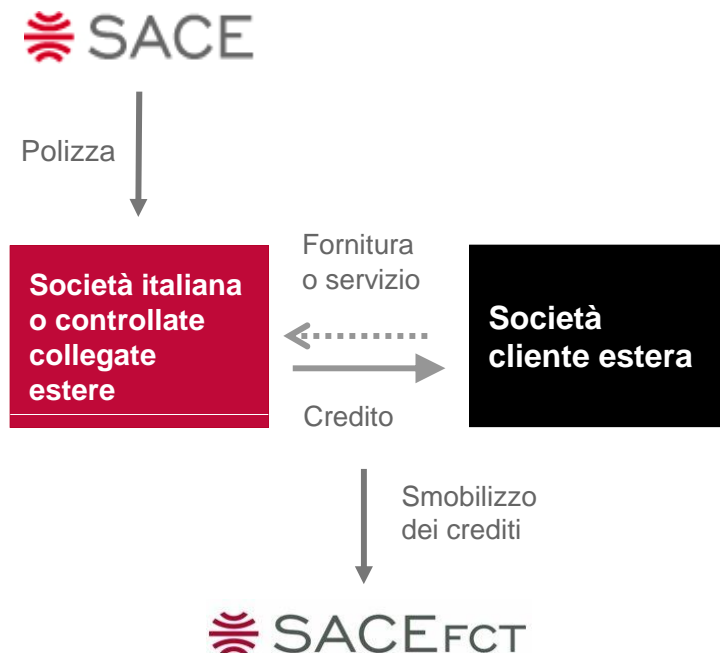
- Possibilità di espandersi all'estero in paesi ad alto potenziale ma non privi di rischio politico e normativo
- Flessibilità della copertura, selezionando i singoli rischi assicurabili e la durata della copertura
- Miglioramento dei termini di finanziamento grazie alla cessione dei diritti di polizza alla banca finanziatrice



## Esportare in sicurezza

### Offrire condizioni di pagamento competitive

Offrire ai tuoi clienti dilazioni di credito a tassi competitivi è il modo migliore per rendere più competitiva l'offerta dei tuoi prodotti e servizi, incrementando senza rischi il fatturato estero. Assicuriamo le tue vendite in oltre 180 paesi contro il rischio di mancato pagamento intervenendo sia sul **portafoglio crediti, su singoli controparti o specifiche transazioni**



### I VANTAGGI

#### Per la tua impresa

- Certezza dell'incasso del credito, con conseguente stabilizzazione dei flussi di cassa
- Più liquidità, grazie allo smobilizzo dei crediti / lo sconto pro-soluto degli effetti cambiari: SACE Trade Finance

#### Per il tuo cliente estero

- Ottenere ampie dilazioni di pagamento:
- Con tassi d'interesse più competitivi
- Senza dover ricorrere alle linee bancarie



## Le nuove polizze BT Sviluppo Export

### Incrementare il fatturato export in sicurezza

Ricevere la valutazione sulla solvibilità e capacità di pagamento dei propri clienti, gestendo la polizza sulla piattaforma online e avvalendosi di una rete di legali specializzati per l'azione di recupero stragiudiziale e giudiziale, è il modo più sicuro per accrescere il proprio fatturato export.

Ottenere, allo stesso tempo, maggiore accesso al credito grazie alla cessione dei diritti di polizza alla tua banca o al factor.

#### CLIENTI

Assicura le vendite di specifici clienti (max 10)

Dedicata a chi ha pochi clienti o **a chi si affaccia per la prima volta all'export**

#### OPEN

Assicura liberamente i tuoi clienti

Dedicata a chi vuole **incrementare la sua penetrazione all'export** senza focalizzarsi su specifici Paesi

#### PAESI

Assicurazione Crediti vs specifici Paesi (max 5)

Dedicata a chi è presente o intende sviluppare il proprio **business in specifici Paesi**

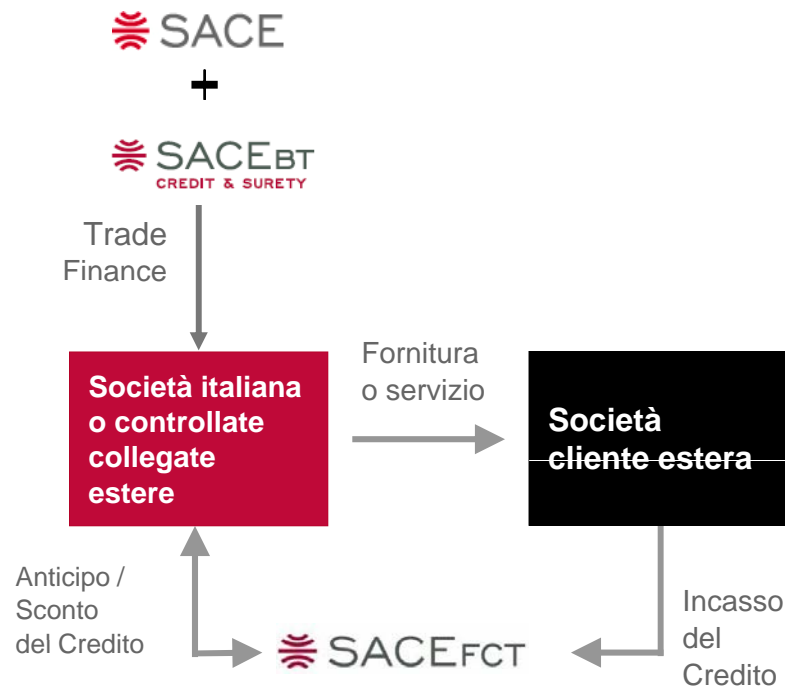


# Trade Finance: il bundle di prodotti SACE

## Ottenere liquidità dai propri crediti

Il Trade Finance è l'innovativa soluzione del Gruppo che si basa sul *bundling* tra la capacità assicurativa di SACE SpA e SACE BT e la possibilità di *direct lending* di SACE Fct.

L'offerta consente di ottenere liquidità dai propri crediti verso clienti esteri, attraverso la loro cessione pro soluto o pro solvendo. Disponibile anche per operazioni di piccolo taglio.



## I VANTAGGI

### Per la tua impresa

- Convertire in liquidità i tuoi crediti a medio lungo termine
- Eliminare i rischi connessi alla dilazione di pagamento
- Semplificare la gestione ed amministrazione del credito
- Semplificare le procedure per lo smobilizzo grazie al rapporto con un unico interlocutore
- Smobilizzare anche piccoli importi



## Conoscere clienti e mercati

Come posso valutare rischi e opportunità in un paese estero?

- ✓ Disponi di **due mappe interattive** per orientarti tra rischi e opportunità di export e investimento, con le informazioni che ti servono su 198 paesi

✓ [sace.it/exportmap](http://sace.it/exportmap)

✓ [sace.it/riskmap](http://sace.it/riskmap)



Come posso acquisire competenze specialistiche di export e risk management?

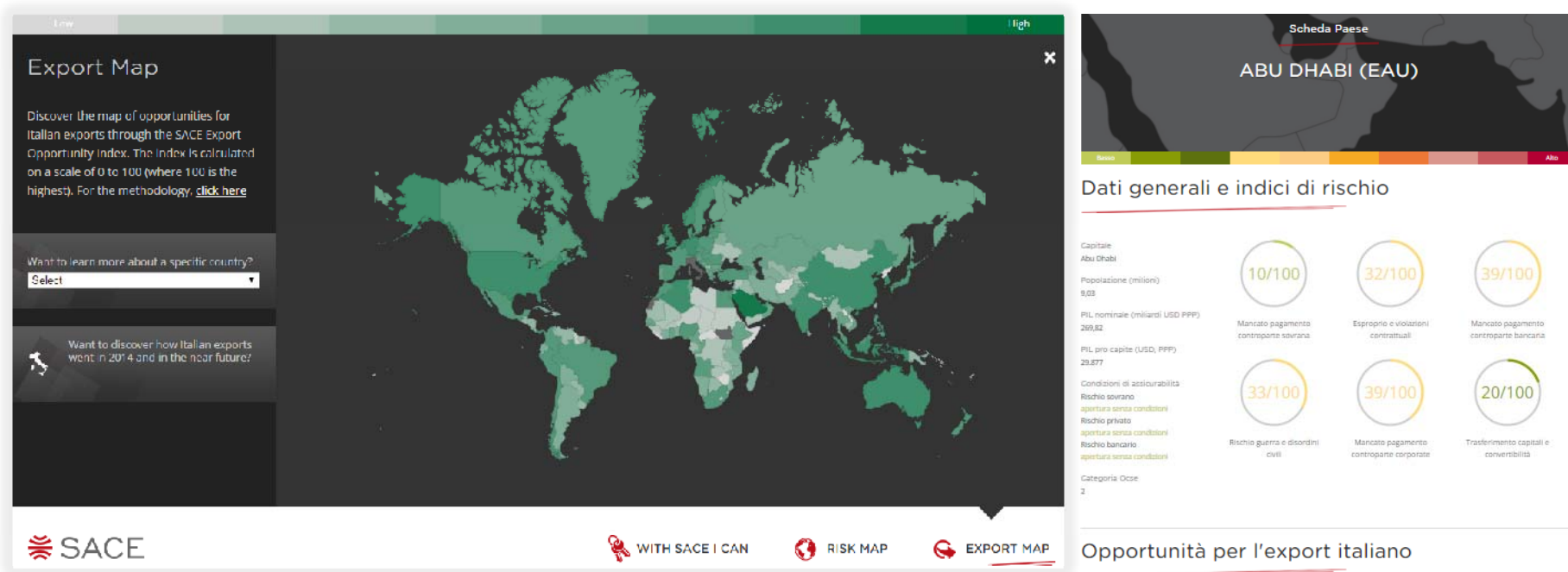
- ✓ Approfondisci le competenze necessarie per la tua crescita all'estero con i **servizi di formazione** specialistica relativi ad analisi dei mercati esteri, valutazione, mitigazione e gestione dei rischi, strumenti assicurativi e finanziari, normativa internazionale



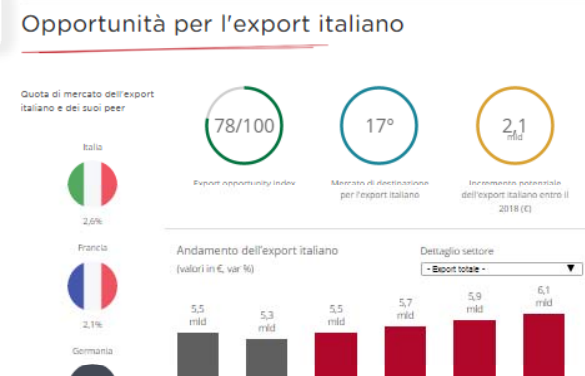


# Export Map

- Export Map disponibile su [www.sace.it](http://www.sace.it)

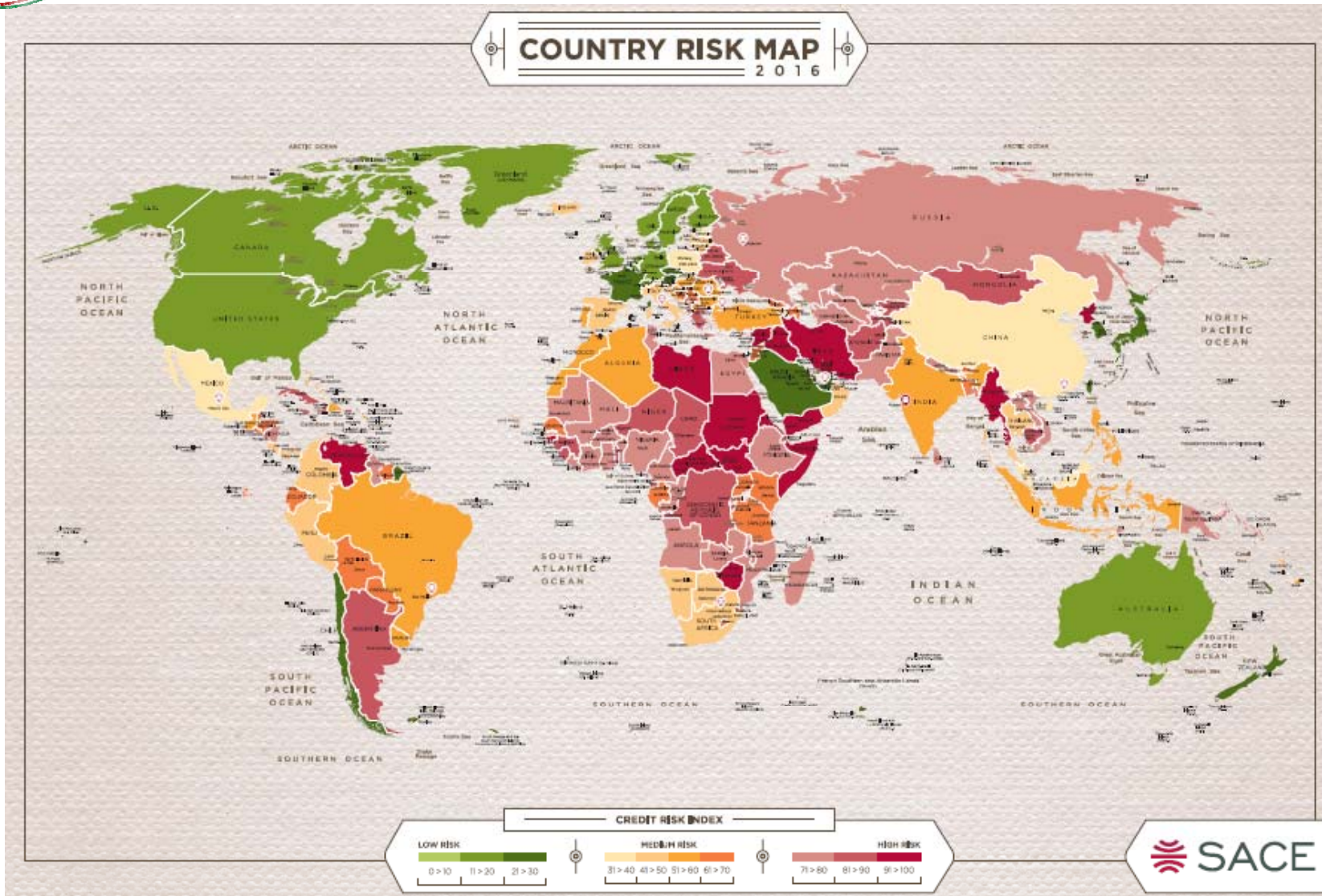


- Con pochi click del mouse è possibile ottenere rapidamente i principali indicatori macroeconomici e informazioni specifiche sui 189 paesi coperti da SACE, in merito ai rischi ed alle opportunità per l'Export Italiano, anche per singoli settori.





# Country Risk Map





## Conoscere clienti e mercati

Come posso strutturare un progetto di crescita dall'inizio alla fine?

- ✓ Ottieni una **consulenza personalizzata per i tuoi piani di sviluppo**: dal supporto nella valutazione dei rischi alla ricerca di nuove opportunità sino alla realizzazione del progetto
- ✓ Ricevi assistenza nei tuoi **piani di investimenti** in particolare per gli aspetti finanziari



Come posso valutare l'affidabilità di clienti e partner?

- ✓ Accedi a **informazioni commerciali** per valutare l'affidabilità dei tuoi clienti esteri e la solidità finanziaria di fornitori e partner



# Contatti

---

**Grazie per  
l'attenzione!**

**Alberto Turchetto**

Head of Friuli Venezia Giulia-Treviso-Belluno  
Area Nord-Est



**041 2905111**



**[a.turchetto@sace.it](mailto:a.turchetto@sace.it)**



[info@sace.it](mailto:info@sace.it) • [www.sace.it](http://www.sace.it)

## SACE

Piazza Poli, 37/42 • 00187 Roma

+39 06 67361  
[info@sace.it](mailto:info@sace.it)

## SACE BT

Piazza Poli, 42 • 00187 Roma

+39 06.69.76.971  
[customerservice@sacebt.it](mailto:customerservice@sacebt.it)

## SACE Fct

Via A. De Togni, 2 • 20123 Milano

+39 02.43.44.991  
[info@sacefct.it](mailto:info@sacefct.it)

## IN ITALIA

**BARI**  
+39 080 5467763  
[bari@sace.it](mailto:bari@sace.it)

**BRESCIA**  
+39 030 2292259  
[brescia@sace.it](mailto:brescia@sace.it)

**FIRENZE**  
+39 055 536571  
[firenze@sace.it](mailto:firenze@sace.it)

**LUCCA**  
+39 0583 40071  
[lucca@sace.it](mailto:lucca@sace.it)

**MILANO**  
+39 02 434499701  
[milano@sace.it](mailto:milano@sace.it)

**MODENA**  
+39 059 891240  
[modena@sace.it](mailto:modena@sace.it)

**MONZA**  
+39 039 3638247  
[monza@sace.it](mailto:monza@sace.it)

**NAPOLI**  
+39 081 5836131  
[napoli@sace.it](mailto:napoli@sace.it)

**PESARO**  
+39 0721 383229  
[pesaro@sace.it](mailto:pesaro@sace.it)

**ROMA**  
+39 06 6736309  
[roma@sace.it](mailto:roma@sace.it)

**TORINO**  
+39 011 3997839  
[torino@sace.it](mailto:torino@sace.it)

**VENEZIA**  
+39 041 2905111  
[venezia@sace.it](mailto:venezia@sace.it)

**VERONA**  
+39 045 8099460  
[verona@sace.it](mailto:verona@sace.it)

## NEL MONDO

**ROMANIA, BUCHAREST**  
+40 21 2102183  
[bucharest@sace.it](mailto:bucharest@sace.it)

**MESSICO, CITTÀ DEL MESSICO**  
+52 55 13468813  
[messico@sace.it](mailto:messico@sace.it)

**TURCHIA, ISTANBUL**  
+90 2122458430/1  
[istanbul@sace.it](mailto:istanbul@sace.it)

**CINA, HONG KONG**  
+852 3187 6853  
[hongkong@sace.it](mailto:hongkong@sace.it)

**SUDAFRICA, JOHANNESBURG**  
+27 11 4635131  
[johannesburg@sace.it](mailto:johannesburg@sace.it)

**RUSSIA, MOSCA**  
+7 495 2582155  
[mosca@sace.it](mailto:mosca@sace.it)

**BRASILE, SAN PAOLO**  
+55 11 31712138  
[saopaulo@sace.it](mailto:saopaulo@sace.it)

**INDIA, MUMBAI**  
+91 22 43473473  
[mumbai@sace.it](mailto:mumbai@sace.it)

